

Inżynier sprzedaży

Miejsce pracy: Czeladź
Region: śląskie
Numer referencyjny: ADS

Opis stanowiska:

Osoba zatrudniona na tym stanowisku będzie odpowiedzialna za:

- Nawiązywanie kontaktów handlowych oraz budowanie więzi z istniejącymi oraz potencjalnymi klientkami,
- Dobór techniczny urządzeń do potrzeb i wymagań klienta,
- Przygotowywanie ofert techniczno-handlowych, prowadzenie negocjacji,
- Koordynacja projektów oraz dostaw,
- Rozwój sprzedaży produktów firmy,

Wymagania:

- Wykształcenie techniczne średnie lub wyższe, kierunek mechanika, budowa maszyn,
- Doświadczenie min. 2 letnie w hydraulice siłowej (warunek konieczny),
- Znajomość Auto CAD'a,
- Znajomość obsługi komputera w zakresie środowiska Windows/Office,
- Samodzielność i dynamika w działaniu,
- Zaangażowanie, dyspozycyjność, systematyczność i dyscyplina,
- Posiadanie czynnego prawa jazdy kat. B,
- Min. Dobra znajomość języka angielskiego,

Oferujemy:

- Ciekawą i odpowiedzialną pracę związaną z różnorodnymi możliwościami rozwoju,
- Poznawanie nowoczesnych produktów i systemów oraz nowoczesnych technologii,
- Miłą atmosferę w pracy w międzynarodowym koncernie,

- Ubezpieczenie grupowe,
- Szkolenie z zakresu oferowanych produktów.

Oferty pracy prosimy kierować na adres e-mail: lipka@hidromasystems.pl